



COMMUNIQUÉ DE PRESSE

Suresnes, le jeudi 10 mai 2007

Mots-clés : FONCTION ACHATS / PROGICIEL / NOUVEAUTÉ

Legal Suite ACHATS, la solution de gestion des contrats d'achat est née !

☞ **Leader français des solutions juridiques d'entreprise, LEGAL SUITE lance Legal Suite ACHATS, un outil qui permet une parfaite maîtrise du cycle contractuel des achats.** ☞ **Les acheteurs disposent ainsi d'une solution complète pour suivre les engagements de l'entreprise dans toutes leurs étapes en amont et en aval de la signature, et piloter la performance de leur direction Achats.**

Accords stratégiques d'entreprise, grands projets¹, commandes immédiates ou annuelles, approvisionnements... : la nature multiformes des contrats d'achats, leur nombre et les flux financiers associés génèrent une complexité croissante pour la fonction Achat. En parallèle, les entreprises tissent des relations plus formalisées avec leurs fournisseurs, avec de multiples annexes et clauses juridiques qui imposent un suivi rigoureux des engagements pris et une collaboration étroite avec les juristes de l'entreprise et les responsables opérationnels.

Couvrir toutes les étapes de la vie du contrat

Les acheteurs doivent aujourd'hui **être capables de maîtriser toutes les étapes** : phase précontractuelle, rédaction du contrat, reformulation des clauses durant tout le processus de négociation, obtention des différentes validations internes, signature, puis suivi et révision avec mise au point d'amendements. *« Car le contrat d'achats continue à vivre après sa signature, rappelle Patrick Deleau, Président de LEGAL SUITE SAS. C'est un document stratégique sur lequel pèsent beaucoup d'enjeux tels que la recherche constante du coût optimal et la globalisation des sources d'approvisionnement. Selon les secteurs d'activité, les achats peuvent peser de 40 % à 70 % des coûts totaux de l'entreprise. Une réduction des dépenses de quelques pour-cent peut avoir des effets très visibles sur le résultat financier. »*

Or, jusqu'à présent, il n'existait pas sur le marché de solution adaptée en dehors des progiciels de gestion intégrés type ERP, plus centrés sur les aspects comptables et financiers. Legal Suite Achats vient combler cette lacune en apportant toute une **expertise de la gestion des cycles contractuels** qui fait le succès de la Legal Suite auprès de multiples entreprises.

Legal Suite Achats, une solution complète pour la performance Achats

La maîtrise contractuelle devient un enjeu déterminant pour une meilleure performance Achats. Dans un contexte économique exigeant, la fonction Achat, devenue stratégique et multifaces, est aujourd'hui sous les projecteurs. *« Sa performance est passée au peigne fin et notamment sa capacité à bien contractualiser, analyse Patrick Deleau. Car, pour les entreprises, et les grands groupes en particulier, contractualiser permet de sécuriser les économies identifiées par grandes familles de produits, et de les piloter par la suite. »*

D'où l'importance pour les acheteurs de pouvoir se reposer sur une solution opérationnelle pour la gestion fine des contrats et qui soit aussi un **outil d'aide à la décision** autour d'une **série d'indicateurs et de tableaux de bord indispensables à la mesure de la performance**. Legal Suite Achats les seconde quels que soient le mode de gestion de l'entreprise, les volumes de contrats gérés ou les pays du monde auxquels ils s'appliquent.

La solution de LEGAL SUITE s'interface facilement avec l'ERP existant dont il reprend la même numérotation des dossiers, tout en donnant accès aux données financières.

Et comme la performance Achats ne dépend pas des seuls acheteurs, Legal Suite Achats facilite aussi le partage de l'information grâce à sa base de contrats unifiée, sa bibliothèque de modèles prédéfinis, son circuit automatisé de révision et de validation des documents et son « workflow » électronique conforme aux procédures internes et aux délégations de pouvoir. *« Le réalisme et le pragmatisme conduisent fréquemment à réviser un contrat au cours de sa vie, poursuit Patrick Deleau. C'est pourquoi nous avons automatisé l'ensemble des processus d'avenants pour avoir une photographie exacte du contrat actualisé. Nous avons ajouté un système de suivi des dossiers et d'alertes pour s'assurer de la bonne exécution des engagements souscrits (clauses essentielles, fourniture de la prestation promise, etc.). »*

Legal Suite Achats profite des autres modules de la Legal Suite

En apportant aux Responsables Achats à la fois **une vraie visibilité, une meilleure productivité et une sécurité juridique sans précédent**, Legal Suite Achats facilite leur maîtrise des contrats et les rend ainsi plus disponibles pour répondre aux priorités stratégiques. **Cette solution participe à l'image professionnelle du métier d'acheteur et à l'harmonisation des bonnes pratiques.**

Legal Suite Achats bénéficie de toute l'évolutivité de la **Legal Suite**, profite de son ergonomie, de sa grande souplesse de paramétrage et de la puissance de son moteur.

Elle peut être utilement complétée par **Legal Business Act®**, générateur intelligent d'actes des affaires pour automatiser la création de tous les documents d'avant-contrat (appels d'offres, etc.), cette bibliothèque étant mise ensuite à la disposition des acheteurs selon leur domaine.



À propos de LEGAL SUITE SAS. LEGAL SUITE compte à ce jour plus de 190 références tous secteurs confondus. L'éditeur du progiciel « créé par des juristes pour des juristes » connaît une forte progression de ses ventes. Depuis sa création, LEGAL SUITE SAS a su combiner une croissance éloquent (+ 33 % du chiffre d'affaires et + 49 % des commandes par rapport à

¹ marchandises, matières, services que le fournisseur produira dans un futur proche ou lointain.

2005), des investissements en R&D (21% du CA) et une rentabilité d'exploitation (excédent brut d'exploitation à 40% du CA ; résultat d'exploitation en hausse de 51%). Après s'être installée au Canada début 2006, LEGAL SUITE Belgium verra le jour au printemps 2007.

Pour en savoir plus : www.legal-suite.fr

Contacts

Relations presse  **Agence C3M**  **Tél. : 01 47 34 01 15**

Suzana Biseul, suzana@agence-C3M.com

Michelle Amiard, michelle.amiard@agenceC3M.com

LEGAL SUITE  Valérie Grenier, chargée de Marketing & Communication, Tél. : 01 41 38 75 75, vgrenier@legal-suite.com