



---

## COMMUNIQUÉ DE PRESSE

Suresnes, le jeudi 1er mars 2007

---

Mots-clés : RÉSULTATS FINANCIERS/JURIDIQUE/LOGICIEL

### **La *success story* de LEGAL SUITE se poursuit**

☞ **Pour l'éditeur de solutions juridiques d'entreprise, la croissance est toujours au rendez-vous et sur tous les fronts : carnet de commandes, chiffre d'affaires et rentabilité.** ☞ **Avec ce bilan très positif, LEGAL SUITE SAS se maintient plus que jamais en pôle position sur ce marché porteur.**

#### **Résultats financiers 2006 : la croissance continue**

C'est désormais une saine habitude chez LEGAL SUITE depuis sa création en 2000 : combiner une croissance soutenue (de ses ventes comme de son chiffre d'affaires) et une rentabilité en hausse constante. Au terme de son 6<sup>e</sup> exercice fiscal, l'éditeur affiche des résultats enviables :

- des **ventes qui augmentent de 49 %** par rapport à 2005 ;
- un **chiffre d'affaires** qui s'élève à 3,3 millions d'euros en **augmentation de 33 %** par rapport à 2005 ;
- une rentabilité excellente avec un **Excédent Brut d'Exploitation (EBE)** qui s'établit à 1 059 K€ (soit 40,74 % du CA), **en hausse de 55 %** et un **résultat d'exploitation** de 457 K€ (17,6 % du CA) **en hausse de 51 %**.

Ce qui signifie que l'entreprise gère bien sa montée en puissance, en maîtrisant parfaitement ses coûts de production et ses marges sans pour autant limiter sa part consacrée à la Recherche & Développement : 21 % de son CA. « *C'est une constante chez nous pour rester à la hauteur des attentes de nos clients et financer le développement de nouveaux modules comme nous l'avons fait en 2006 sur le reporting environnemental (LS Impact) ou la gouvernance d'entreprise* », précise Patrick Deleau, Président-fondateur de LEGAL SUITE

#### **Un carnet de commandes bien fourni**

LEGAL SUITE a su s'imposer dans le paysage du droit des affaires en France, auprès de clients grands comptes français et internationaux tous secteurs confondus, représentant pas moins de 12 000 utilisateurs dans le monde. En 2006, le « **booking** » (carnet de commandes fermes) a **bondi de près de 50 % pour atteindre 3,26 M €**, un montant multiplié par 15 depuis les débuts de l'entreprise. LEGAL SUITE a séduit **45 nouveaux clients**, issus du secteur privé (industrie, santé, services, distribution, médias, banques et assurances...) mais aussi du secteur public (12 % de ses ventes). « *Un signe révélateur : les affaires juridiques de l'État et des collectivités sont devenues plus exigeantes dans le traitement de leurs dossiers et veulent profiter à leur tour du pragmatisme de solutions comme les nôtres* ». Le seuil des **200 clients actifs** sera bientôt atteint.

LEGAL SUITE compte actuellement à son actif **plus de 250 projets mis en place**. Un succès qui s'explique par la qualité reconnue des différents modules de la Legal Suite et par ses avantages indiscutables en termes de puissance, de personnalisation et de facilité de prise en main. L'éditeur a su aussi créer une dynamique collective au sein de son équipe jeune et motivée composée de 40 collaborateurs juristes, commerciaux, ingénieurs, chefs de projets, experts... De nouvelles embauches sont programmées ce printemps pour renforcer les équipes de juristes, de commerciaux et d'informaticiens.

## **LEGAL SUITE consolide ses fonds propres**

LEGAL SUITE renforce ses fonds propres en préservant son indépendance et en consolidant son capital - composé des fondateurs, de salariés et de quelques actionnaires privés – à hauteur de 1 M€ par incorporation de réserves. Ainsi, en janvier 2007, les fonds propres s'élèvent à 1,7 M€.

## **Perspectives 2007 : accélération à l'international**

Tout en profitant d'une demande en France en fort développement, LEGAL SUITE poursuit son expansion à l'international. Des ambitions que l'éditeur se donne les moyens d'autofinancer pour déboucher sur des réalisations concrètes comme l'ouverture l'année dernière de son bureau canadien où travaillent déjà 8 collaborateurs. « *Nous avons signé nos premiers contrats en décembre dans la Belle Province. C'est d'ores et déjà très prometteur* », reconnaît Patrick Deleau avec enthousiasme. L'éditeur est aussi présent en Suisse via un partenaire à Genève bien ancré dans le monde bancaire.

Et ce n'est qu'un début: après LEGAL SUITE BELGIUM qui verra le jour d'ici quelques semaines à Bruxelles, LEGAL SUITE compte également s'implanter durablement en Espagne. « *Ce sont des marchés très intéressants auxquels nous avons une réelle valeur ajoutée à apporter* ».

**À propos de LEGAL SUITE SAS.** LEGAL SUITE compte à ce jour plus de 180 références tous secteurs confondus. L'éditeur du progiciel « créé par des juristes pour des juristes » connaît une forte progression de ses ventes. Depuis sa création, LEGAL SUITE SAS a su combiner une croissance éloquent (+ 33 % du chiffre d'affaires et + 49 % des commandes par rapport à 2005), des investissements en R&D (21 % du CA) et une rentabilité d'exploitation (Excédent Brut d'Exploitation à 40 % du CA ; résultat d'exploitation en hausse de 51 %). Après s'être installée au Canada début 2006, LEGAL SUITE BELGIUM verra le jour, au printemps 2007.  
Pour en savoir plus : [www.legal-suite.fr](http://www.legal-suite.fr)

## **Contacts**

**Relations presse** *✉* Agence C3M *✉* Tél. : 01 47 34 01 15

Suzana Biseul, [suzana@agence-C3M.com](mailto:suzana@agence-C3M.com) - Isabelle Ronvaux, [isabelle@agence-c3m.com](mailto:isabelle@agence-c3m.com)

Michelle Amiard, [michelle.amiard@agence-C3M.com](mailto:michelle.amiard@agence-C3M.com)

**LEGAL SUITE** *✉* Valérie Grenier, Chargée de Marketing & Communication, Tél. : 01 41 38 75 75, [vgrenier@legal-suite.com](mailto:vgrenier@legal-suite.com)